



Zahlen, Fakten, Studien, Hintergründe

Höhere Mitarbeitereffizienz & mehr Umsatz mit eGym



Mehr Zeit für ideale Betreuung mit eGym

Das eGym Konzept ist die Chance für Dich, Deine Anlage produktiver und profitabler zu gestalten. Steigere die Effizienz Deiner Mitarbeiter, setze sie optimal ein indem Du ihnen unterstützende Arbeits-Tools an die Hand gibst.

Insbesondere durch unser **HIBB Konzept** kannst Du das Neukundengeschäft optimal organisieren, Mitglieder gezielt betreuen und Stammkunden aufbauen.

Erfahre hier, welche Rolle dabei kürzere Einweisungszeiten, digitale Betreuungsmöglichkeiten und schnellere Konvertierung von Walk-ins spielen:



Warum sparst Du Dir Zeit bei Einweisungen an eGym Geräten?

Die Einweisung an beispielsweise 8 eGym Geräten spart Deinen Mitarbeitern ca. **fünfundvierzig** Minuten Zeit im Vergleich zu Standardeinweisungen an anderen Geräten.

eGym Geräte zeichnen sich u. a. aus durch automatische Kraftmessung, softwaregestützte Trainingsprogramme und automatische Periodisierung.

eGym Kraftmessung:

5 Sekunden für einen Maximalkrafttest **im Vergleich zu 1-2 Minuten** bei normaler Gewichtseinstellung pro Gerät.

Ergebnis: ca. 15 Minuten Zeitersparnis bei 8 Geräten.

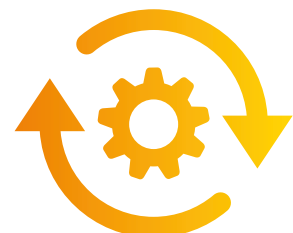


Trainingsprogramme und automatische Periodisierung:

Der **Trainingsplan** wird je nach Trainingsprogramm **direkt am Gerät** vorgegeben und muss nicht eigens durch den Trainer bei der Ersteinweisung erstellt werden.

Die eGym Phasenlogik der **automatischen Periodisierung** ersetzt wiederum die neue Trainingsplanerstellung bzw. den Termin mit dem Trainer alle sechs Trainingseinheiten.

Ergebnis: jeweils ca. 30 Min. Zeitersparnis, mehr Zeit für bindende, persönliche Trainer-Mitgliederinteraktion



Wie hilft Dir eGym dabei, Walk-ins und Probetrainings besser zu konvertieren?

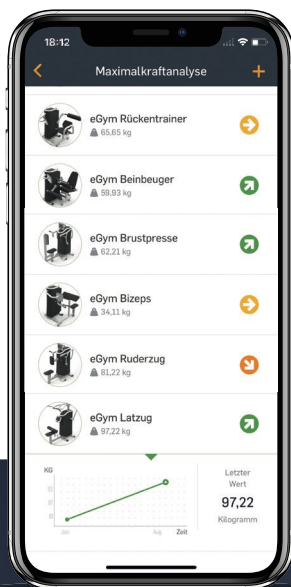
Die Mehrzahl der Studios kann sich im ersten Schritt nur schwer voneinander differenzieren:

Kurse gleich, Ausstattung sehr ähnlich, Sauna und Wellness werden im Preis erwartet etc.

Das ist ganz anders, wenn man Interessenten beim Probetraining an eGym Geräten trainieren lässt. Innerhalb weniger Minuten lassen sich die potenziellen Kunden begeistern:

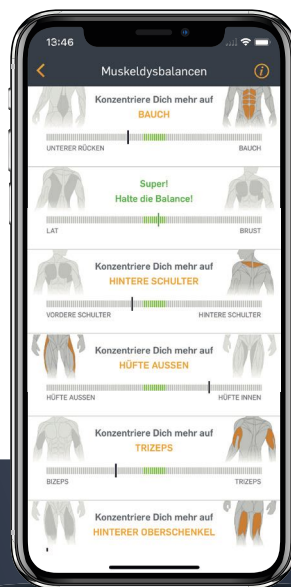


“Aha-Effekt” für jeden Trainierenden:



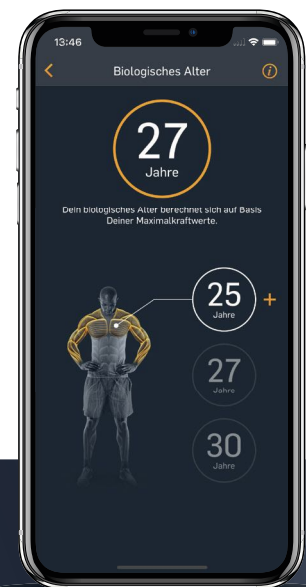
Maximalkrafttest:

Optimales Trainingsgewicht einfach und schnell am Gerät bestimmt und sofort in der Fitness App einsehbar.



Direkte Auswertung der Muskeldysbalancen:

Stärken und Schwächen sofort sichtbar, und gezieltes Ausgleichstraining kann unmittelbar begonnen werden.



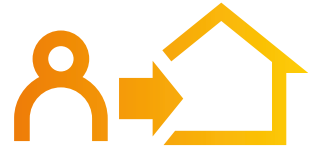
Biologisches Alter:

Egal ob Alt oder Jung – das „körperliche Alter“ motiviert jeden zum Training.

► Mit eGym Neukunden schneller überzeugen – ein neues Mitglied in nur 5 Minuten!

Wie hilft Dir das HIBB Konzept, das Neukundengeschäft zu optimieren und höhere Mitarbeitereffizienz zu erreichen?

- Im **HIBB** Integrationsmodul wird das Neukundengeschäft organisiert. Damit **werden 1:1 Termine** durch kompaktere Touchpoints mit dem Trainer ersetzt, Du steigerst aber gleichzeitig den Erfolg der Trainierenden.
- Durch die schnellen Verbesserungen in kurzer Zeit sind die **Kunden äußerst zufrieden**. Sie bleiben Deinem Studio treu und empfehlen es eher weiter.
- Dank der unterschiedlichen Startgeräte **entzerrt sich gesamtheitlich das „Warten“**; Kundenströme werden effizient gelenkt.
- In dem gesamten, über die **eGym Trainer App** gesteuerten **HIBB** Bereich können ein bis zwei Trainer **müheless bis zu 1.200 Mitglieder betreuen**.
- Wird der **HIBB** Bereich durch Kursangebote und weitere Trainingsmöglichkeiten ergänzt, finden hier **problemlos 2.000 Mitglieder** Platz.



Modul 1: **Integration**



Modul 2: **Stabilität**



Modul 3: **Individuell**

Was bringt Dir das alles konkret in Zahlen?*

Um mindestens 43.848 Euro

geringere Kosten pro Jahr,

alleine durch die Zeitersparnis im Neukundengeschäft ohne Mitgliederzuwachs.

Überzeuge Dich selbst anhand dieser Beispielrechnung:



Durchschnittliche Mitgliederzahl: **1000**



Fluktuation pro Jahr: **27%**



Abgänge innerhalb von 12 Monaten: **270**



Neue Mitglieder:

Soll das Studio nicht schrumpfen, müssen mindestens ebenso viele Mitglieder – 270 – neu hinzugewonnen werden. Um die Mitgliederzahl zu steigern, müssen sogar noch mehr neue Kunden gewonnen werden.



Neue Mitglieder innerhalb von 12 Monaten: **mindestens 270**



Abschlussquote aus Erstterminen: **60%**



Benötigte Leads pro Jahr: **$270 / 60\% = 450$**



Walk-ins ohne Abschluss von Mitgliedschaft: **$450 - 270 = 180$**

*Erfahrungswerte zu den Kennzahlen eines Studios: Hier kannst Du ganz einfach die Werte Deines Studios verwenden, um ein noch präziseres Ergebnis zu bekommen.



**Betreuungsaufwand und Kosten
für das Neukundengeschäft pro Jahr
ohne die digitale Betreuungswelt
von eGym:
74.088 Euro**

Betreuung Neukunden im ersten Jahr:

450 Min. = 7,5h pro Kunde

► bei 270 Neukunden = **2025h**

- Ersttermin: **60 Min.**
- Diagnostik/Einweisung: **60 Min.**
- Kontrolltermin nach 1 Woche: **60 Min.**
- Kontrolltermin nach 3 Wochen: **30 Min.**
- Re-Check & neuer Trainingsplan nach 6 Wochen: **60 Min.**
- Re-Check & neuer Trainingsplan alle 6 Wochen mind. 3 mal: **180 Min.**

Betreuung Walk-ins ohne Abschluss:

180 Kunden***60 Min.** Ersttermin = **180h**

Terminausfallquote: **20%**

**Betreuungsaufwand für Neukundengeschäft
insgesamt: (2025h+180h)*1,2 = 2.646h**

Kosten pro Mitarbeiter Stunde: **14 Euro**

Anzahl Mitarbeiter: **2**

Kosten für Neukundengeschäft pro Jahr:

2646h*14 Euro/h*2 Mitarbeiter =
74.088 Euro

**Betreuungsaufwand und Kosten
für das Neukundengeschäft pro Jahr
mit der digitalen Betreuungswelt
von eGym und dem HIBB Konzept:
30.240 Euro**

Betreuung Neukunden im ersten Jahr:

181 Min. = 3h pro Kunde

► bei 270 Neukunden = **810h**

- Ersttermin & Diagnostik & Einweisung & Abschluss: **90 Min.**
- Betreuungsspezialist übernimmt ohne Termin: **5 Min.**
- Einführung in Modul 2 ohne Termin: **15 Min.**
- Einführung fle-xx Klasse: **11 Min.**
- Empfehlungsgespräch und Erfolgswand: **20 Min.**
- Einführung Individualmodul nach 12-16 Wochen: **30 Min.**
- Wiederkehrende Betreuung ohne Termin: **10 Min.**

Betreuung Walk-ins ohne Abschluss:

180 Kunden***90 Min.** Ersttermin inkl.
Diagnostik & Einweisung = **270h**

Terminausfallquote: **0%**

**Betreuungsaufwand für Neukundengeschäft
insgesamt: 810h + 270h = 1.080h**

Kosten pro Mitarbeiter Stunde: **14 Euro**

Anzahl Mitarbeiter: **2**

Kosten für Neukundengeschäft pro Jahr:

1.080h*14 Euro/h*2 Mitarbeiter =
30.240 Euro

Mit der digitalen Betreuungswelt von eGym und unserem HIBB Konzept kannst Du die Produktivität Deiner Mitarbeiter deutlich steigern, die Mitgliederbetreuung weiter intensivieren und den Aufwand, den bisherige Einweisungs- und Betreuungssysteme – insbesondere in der Startphase – mit sich bringen, um 50-75% reduzieren.

Nach dieser Formel kannst Du ganz einfach berechnen, wie das Ergebnis der Einsparung aussieht, wenn Dein Studio wächst und mehr neue Mitglieder gewonnen werden als der Ausgleich der kündigenden Mitglieder.



Haben wir Dich neugierig gemacht?

Möchtest Du mehr erfahren zu unserem **HIBB Konzept** und mit einem unserer Berater ganz unverbindlich einen konkreten Business Case für Dein Studio durchrechnen?

Dann schreibe uns ganz einfach über das Kontaktformular im Business Bereich auf unserer [Website](#).